



DATA DI NASCITA: 22 luglio 1982

CONTATTI



PROFILO PROFESSIONALE

Impiegata con oltre 20 anni di esperienza in campo assicurativo.

Specializzata nella preparazione di preventivi, nell'individuazione di prodotti e benefici adatti al cliente, nella gestione dei rischi e nella gestione dei sinistri.

Abile nel costruire rapporti professionali positivi con i team del reparto commerciale, si distingue per l'attenzione alle performance e ai risultati.

CAPACITA' E COMPETENZE

Attitudine commerciale
Gestione del portafoglio clienti
Dinamicità
Puntualità
Abilità organizzative
Gestione dei documenti
Capacità di problem solving
Assistenza clienti

Tania Sandri

IMPIEGATA

AGENZIA DI ASSICURAZIONI

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

DIPLOMA DI SCUOLA MEDIA SUPERIORE

*PERITO AZIENDALE CORRISPONDENTE IN LINGUE ESTERE
07/2001*

ITCS GAETANO SALVEMINI
CASALECCHIO DI RENO

LINGUE

Italiano - Madrelingua
Inglese - intermedio
Francese -base
Tedesco - scolastico

CERTIFICAZIONI

conseguita nel 2018 l'abilitazione
all'iscrizione al registro degli Agenti Assicurativi

ESPERIENZE LAVORATIVE

DAL DICEMBRE 2001 A OGGI

GRANDI DI GRANDI MAURIZIO E C.SAS
AGENZIA DI ASSICURAZIONI

- Cura dei rapporti con i clienti acquisiti, garantendone la migliore fidelizzazione nel lungo periodo e favorendo il passaparola.
- Partecipazione a meeting e altri eventi legati al mondo delle assicurazioni.
- Effettuazione di prestazioni consulenziali ove richiesto, supportando il cliente nella scelta dei prodotti assicurativi più adeguati alle proprie esigenze.
- Acquisizione di potenziali clienti utilizzando tecniche di marketing diretto, inclusi i contatti tramite posta, e-mail e telefono.
- Collaborazione con i colleghi nell'identificazione e nell'analisi dei rischi al fine di decidere i parametri di nuove polizze o rinnovi.
- Gestione degli appuntamenti di presentazione dei prodotti, strutturati in base alla tipologia del cliente e alle sue esigenze.

Tania Sandri